

Mission commerciale virtuelle des deux côtes Nouvelle-Angleterre et Californie Formulaire de demande



Soutien à la mise en relation des entreprises
Janvier- février 2022

Marché d'intérêt

*Veillez noter que les entreprises peuvent présenter une demande à l'un des marchés ou aux deux marchés.
Cependant, l'acceptation sera évaluée sur une base par marché.*

Californie

Nouvelle-Angleterre

Renseignement sur l'Enterprise

Nom de l'entreprise:

Adresse:

Ville:

Province:

Code postal:

Autres emplacements:

Personne-ressource principale:

Courriel:

Téléphone:

Site Web de l'entreprise:

Nombre d'employés:

Chiffre d'affaires annuel:

Produit/Technologie/Service

Veillez décrire le produit, la technologie et/ou le service à offrir durant cette mission commerciale, en indiquant notamment :

De quoi s'agit-il et que fait-il?

Quelle est la nature du problème que cela résout et quels en sont les principaux avantages?

Qui l'achèterait? Veuillez dresser une liste des utilisateurs finaux importants et des clients clés :

Mission commerciale virtuelle des deux côtes Nouvelle-Angleterre et Californie Formulaire de demande



Marchés d'intérêt

Quelles sont vos activités actuelles et passées aux États-Unis? Plus particulièrement en Californie et en Nouvelle-Angleterre?

Quelle est la place des marchés de la Californie et/ou de la Nouvelle-Angleterre dans vos priorités stratégiques?

Veillez indiquer d'autres marchés d'intérêt aux États-Unis sur lesquels vous souhaiteriez vous implanter, sur lesquels vous êtes actuellement en train de vous implanter, ou sur lesquels vous êtes déjà implanté?

Objectifs de la mise en relation

Veillez dresser la liste des principaux objectifs que vous poursuivrez en rencontrant des personnes ressources en Californie et/ou en Nouvelle-Angleterre, au cours de cette mission commerciale (vente, distribution, capital investissement, reconnaissance du marché, validation de produit, type de représentation souhaitée, R et D, etc.)

Avez-vous déjà déterminé des personnes ressources cibles ou des entreprises potentielles que vous souhaiteriez rencontrer? Si oui, veuillez les nommer.

Oui Non

Y a-t-il des personnes QU'IL NE FAUT PAS APPELER? Si oui, lesquelles?

Décrivez le type de rendez-vous d'affaires recherché et les résultats souhaités (acheteurs cibles, investisseurs idéaux, distributeurs, coproducteurs, etc.)

Veillez noter que les entreprises peuvent postuler à un seul marché ou aux deux. Cependant, l'acceptation sera évaluée sur la base de chaque marché. Les participants au programme de la mise en relation devront répondre à un sondage de fin de programme pour permettre le suivi des résultats et la mesure de l'efficacité.

Veillez compléter le formulaire de demande et le retourner à Erin Clendenning, à l'adresse Erin.Clendenning@onbcanada.ca ou à l'adresse Stephanie.Savary@onbcanada.ca avant le 24 novembre 2021.